

Indicadores | C.I. Super de Alimentos S.A | Base

	2010	2011	2012	2013	2014
	(Millones COP)				
TAMAÑO					
Ventas	\$ 168.952	\$ 150.548	\$ 176.856	\$ 166.436	\$ 140.223
Activos	\$ 159.734	\$ 163.276	\$ 157.344	\$ 151.473	\$ 103.675
Patrimonio	\$ 60.714	\$ 62.077	\$ 63.232	\$ 62.151	\$ 33.749
Utilidad	\$ 735	\$ 45	\$ 2.280	\$ 5.356	\$ 960
CRECIMIENTO					
(%) Crecimiento en Ventas	12,22%	(14,88%)	6,26%	18,69%	(7,39%)
(%) Crecimiento / Disminución en Activos	(2,17%)	3,77%	3,88%	46,10%	3,28%
(%) Crecimiento / Disminución en Utilidad Neta	1.547,40%	(98,04%)	(57,43%)	458,06%	128,08%
(%) Crecimiento (Disminución) del Patrimonio	(2,20%)	(1,83%)	1,74%	84,16%	2,18%
RENTABILIDAD					
EBITDA	\$ 18.787	\$ 13.532	\$ 17.045	\$ 14.728	\$ 14.427
(=) Utilidad Neta / Ventas	0,44%	0,03%	1,29%	3,22%	0,68%
(=) Rentabilidad de Activos	0,46%	0,03%	1,45%	3,54%	0,93%
(=) Utilidad Neta / Patrimonio	1,21%	0,07%	3,61%	8,62%	2,84%
(=) Utilidad Operacional / Ventas	2,99%	4,30%	3,62%	6,18%	4,91%
ENDEUDAMIENTO					
Endeudamiento	61,99%	61,98%	59,81%	58,97%	67,45%
Apalancamiento	163,09%	163,02%	148,84%	143,72%	207,20%
(=) Pasivo Total / Ventas	58,61%	67,22%	53,21%	53,67%	49,87%
(=) Pasivo Corriente / Pasivo Total	50,34%	48,43%	53,52%	57,83%	42,95%
EFICIENCIA					
Rotación de Cobro	62 días	57 días	47 días	60 días	57 días
Rotación de Inventario	80 días	103 días	87 días	75 días	72 días
Rotación de Proveedores	51 días	41 días	22 días	41 días	37 días
Ciclo Operativo	141 días	159 días	135 días	135 días	129 días
LIQUIDEZ					
Ratio Corriente	1,38 veces	1,29 veces	1,41 veces	1,43 veces	1,8 veces
Prueba Ácida	0,8 veces	0,68 veces	0,77 veces	0,94 veces	1,13 veces
Capital de Trabajo	\$ 18.740	\$ 14.437	\$ 20.474	\$ 22.106	\$ 24.145
OTROS					
Utilidad Bruta	24,13%	29,89%	24,77%	28,16%	27,44%
(=) Otros Ingresos / Utilidad Neta	229,80%	3.373,39%	77,55%	31,07%	146,09%
IMPORTACIONES / EXPORTACIONES					
(USD) Balanza Comercial FOB	US\$ 24.885.440	US\$ 15.028.203	US\$ 25.706.368	US\$ 24.844.667	US\$ 25.008.382
(USD) Importaciones FOB	US\$ 4.911.724	US\$ 13.085.886	US\$ 14.252.256	US\$ 11.325.205	US\$ 4.245.637
(USD) Exportaciones FOB	US\$ 29.797.164	US\$ 28.114.089	US\$ 39.958.624	US\$ 36.169.872	US\$ 29.254.019
NOMINA					
Total de Empleados			1.246		

Indicadores| Sector Elaboración de Azúcar y Dulces | Base

	2010	2011	2012	2013	2014
	(Millones COP)				
TAMAÑO					
Ventas	\$ 6.586.925	\$ 7.719.167	\$ 7.468.799	\$ 6.974.298	\$ 8.012.560
Activos	\$ 10.336.784	\$ 10.702.085	\$ 11.633.582	\$ 11.711.132	\$ 13.573.377
Patrimonio	\$ 462.645	\$ 680.958	\$ 518.232	\$ 219.393	\$ 310.518
Utilidad	\$ 6.824.037	\$ 7.435.483	\$ 8.164.007	\$ 7.773.095	\$ 8.467.914
CRECIMIENTO					
(%) Crecimiento en Ventas	15,47%	(7,77%)	(4,38%)	17,34%	1,83%
(%) Crecimiento / Disminución en Activos	16,02%	0,22%	8,47%	3,43%	7,53%
(%) Crecimiento / Disminución en Utilidad Neta	46,40%	(57,68%)	(24,40%)	49,17%	(6,50%)
(%) Crecimiento (Disminución) del Patrimonio	9,27%	(5,32%)	9,82%	9,04%	6,44%
RENTABILIDAD					
(=) Utilidad Neta / Ventas	4,34%	3,42%	7,45%	9,38%	7,38%
(=) Rentabilidad de Activos	2,41%	1,91%	4,51%	6,45%	4,47%
(=) Utilidad Neta / Patrimonio	3,82%	2,85%	6,37%	9,21%	6,73%
(=) Utilidad Operacional / Ventas	6,35%	5,25%	8,16%	12,60%	9,35%
ENDEUDAMIENTO					
Endeudamiento	36,98%	33,08%	29,16%	30,03%	33,63%
Apalancamiento	58,67%	49,44%	41,17%	42,92%	50,67%
(=) Pasivo Total / Ventas	66,65%	59,35%	48,14%	43,70%	55,53%
(=) Pasivo Corriente / Pasivo Total	40,73%	45,09%	45,74%	52,19%	56,38%
EFICIENCIA					
Rotación de Cobro	35 días	29 días	30 días	32 días	35 días
Rotación de Inventario	47 días	40 días	46 días	51 días	53 días
Rotación de Proveedores	37 días	33 días	33 días	37 días	40 días
Ciclo Operativo	82 días	70 días	76 días	83 días	87 días
LIQUIDEZ					
Ratio Corriente	1,03 veces	1,17 veces	1,26 veces	1,14 veces	1,13 veces
Prueba Ácida	0,72 veces	0,82 veces	0,82 veces	0,74 veces	0,73 veces
Capital de Trabajo	\$ 64.384	\$ 298.296	\$ 432.163	\$ 265.653	\$ 288.630
OTROS					
Utilidad Bruta	24,18%	23,26%	24,29%	27,42%	26,77%
(=) Otros Ingresos / Utilidad Neta	23,06%	29,25%	13,42%	10,66%	13,55%
Reducción de la Deuda	\$ 122.123	(\$ 335.550)	\$ 364.486	\$ 348.965	\$ 925.628
IMPORTACIONES / EXPORTACIONES					
(USD) Balanza Comercial FOB	US\$ 567.803.875	US\$ 307.092.447	US\$ 334.196.065	US\$ 369.051.746	US\$ 215.705.560
(USD) Importaciones FOB	US\$ 198.488.484	US\$ 170.276.000	US\$ 190.129.104	US\$ 178.091.789	US\$ 169.529.625
(USD) Exportaciones FOB	US\$ 766.292.359	US\$ 477.368.447	US\$ 524.325.169	US\$ 547.143.535	US\$ 385.235.185
NOMINA					
Total de Empleados					

Analisis Financiero empresa Super de alimentos S.A.

- Teniendo en cuenta los índices bajo el aspecto del endeudamiento podemos ver con claridad un íncipit deficitario donde pasamos el 60% del endeudamiento de la empresa en el trascurso de los años desde 2011 hasta 2012 donde empieza a presentarse un leve mejoramiento de la deuda bajando poco por debajo del 60% quedando entre el 59% en 2012 y el 58% en 2013 para luego volver a subir en 2014 a un 67,45 %. este comportamiento refleja un periodo largo de endeudamiento permanente que determina una fragilidad por parte de la empresa a la hora de planear nuevas inversiones cuales, por ejemplo, una expansión de mercado. Posiblemente (visto el comportamiento creciente de este indicador) no habrá posibilidad por un cierto periodo a corto plazo posibilidad de emprender una inversión, a futuro se nota una posibilidad más acertada para una recuperación ya que según la prueba acida (que supera el 1) se ha tenido una mejoría que debería seguir elevándose en los años a venir, lo cual indica una ganancia positiva en al relación con los pasivos.
- El crecimiento de las ventas se ha venido afectando teniendo una baja muy relevante en el último año en el cual vemos pasar de un 18,69% a un 7.39% , esto demuestra un momento difícil para la empresa ya que su endeudamiento ha venido aumentando y si tenemos en consideración el nivel de apalancamiento del 207,20% vemos afectar aún más la situación ya que este indicador grava sobre las ganancias de la empresa generando altos pagos por intereses y de consecuencia minando el camino a largo plazo para la actuación de un plan , necesario, de recuperación y estabilización interna.

- El crecimiento de las ventas tiene gran significado también en la generación de utilidades necesarias para la recuperación de este estado de gran endeudamiento que presenta la empresa, por lo tanto se ve necesario buscar un plan de actuación para entrar de esa deuda y buscar un mayor crecimiento de venta re estabilizando la rentabilidad e nivelando el apalancamiento y la liquidez hasta el momento mal manejada.
- A largo plazo no vemos grandes panoramas de crecimiento ya que la rentabilidad se ve muy afectada por diferentes factores que no proveen una certeza para la inversión en planes de expansión ni de crecimiento. Urgen diferentes cambios estructurales para la reorganización del sistema de ventas y de financiación de la empresa.
- Con relación a todo lo que analizamos en el interior de nuestra empresa evaluamos la situación del sector que no evidencia momentos de baja sino una panorama bastante estable con un crecimiento de ventas continuo y un endeudamiento "sano" con bueno indicadores que no explican motivo alguno para el estado en la cual versa la empresa súper de alimentos.
- Se procede a excluir planes de inversión ya que la empresa no tiene algún poder de financiación propio, ni seria positivo buscar apoyo en terceros ya que generaria mas intereses adicionales que influenciarían el endeudamiento y contrarrestarían probablemente el creciente índice de prueba acida, único generaron de esperanza para revertir la situación futura de la empresa.